



BİLECİK ŞEYH EDEBALI ÜNİVERSİTESİ  
BOZÜYÜK MESLEK YÜKSEKOKULU  
PAZARLAMA  
(2020 - 2021) Ders Bilgi Formu



| Ders Adı        | Kodu                                                                                                                                                                                                                                                                                    | Yarıyıl | T+U Saat | AKTS | Z / S   |
|-----------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------|----------|------|---------|
| Girişimcilik    | MOS102                                                                                                                                                                                                                                                                                  | 3       | 2 + 0    | 2,0  | Seçmeli |
| Birim Bölüm     | Pazarlama - Ön Lisans (Örgün)                                                                                                                                                                                                                                                           |         |          |      |         |
| Amaç            | Gelecekte işletmelerde yönetici olarak görev alacak ya da tek başına girişimcilik faaliyetinde bulunacak öğrencilere yönelik girişimciliğin temel hususlarını genel hatlarıyla öğretmeyi amaçlamaktadır.                                                                                |         |          |      |         |
| Ders İçeriği    | Girişimciliğin Temel Fonksiyonları, KOBİ'lerin Ekonomiye ve Sosyal Hayata Katkıları. KOBİ'lerin Zayıf Yönleri ve Türkiye'de KOBİ'lere Destek Sağlayan Kuruluşlar. Franchising Sistemi ve Yatırımcıya Sağlayacağı Faydalar. Pazarlama ve Tutundurma Stratejileri. İş Planı ve Bölümleri. |         |          |      |         |
| Ders Kaynakları | Seyfi TOP, Girişimcilik Keşif Süreci, Beta Yayınevi, Girişimcilik;Teori, Süreç ve Uygulama, Serpil DÖM TOMAK, Detay Yayıncılık, Ankara                                                                                                                                                  |         |          |      |         |

| Hafta | Konu                                                          |
|-------|---------------------------------------------------------------|
| 1     | Girişimcilikte Temel Kavramlar                                |
| 2     | Kobi'lerin Arkasındaki İtici Güç: Girişimciler                |
| 3     | Girişimcilikte Başarı Faktörleri ve Başarısızlık Nedenleri    |
| 4     | İşletme Kuruluşu                                              |
| 5     | Kapasite Kullanımı ve Başabaş Noktası Analizi                 |
| 6     | İşletme Türleri                                               |
| 7     | Küçük ve Orta Büyüklükte İşletmeler (Kobi'ler) 1              |
| 8     | Ara sınav ve Küçük ve Orta Büyüklükte İşletmeler (Kobi'ler) 1 |
| 9     | Kobi'lerin Ekonomik ve Sosyal Sisteme Katkıları               |
| 10    | Küçük İşletmelerde Yönetim İşlevi                             |
| 11    | Küçük İşletmelerde Üretim İşlevi                              |
| 12    | Küçük İşletmelerde Pazarlama İşlevi                           |
| 13    | Küçük İşletmelerde Finansman İşlevi                           |
| 14    | Küçük İşletmelere Destek Sağlayan Kuruluşlar                  |

| Ders İş Yükü                                                                          | Çalışma Türü / Öğretim Metotlar | Süresi (Saat) | Sayısı |
|---------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------|---------------|--------|
| Dinleme ve anlamlandırma                                                              | Ders                            | 1             | 14     |
| Önceden planlanmış özel beceriler                                                     | Problem Çözme                   | 1             | 14     |
| Dinleme ve anlamlandırma, gözlem/durumları işleme, eleştirel düşünme, soru geliştirme | Tartışmalı Ders                 | 1             | 14     |
| Ara Sınav 1                                                                           |                                 | 8             | 1      |
| Final                                                                                 |                                 | 10            | 1      |
| Ders İş Yükü:                                                                         |                                 | 60            |        |
| AKTS (Ders İş Yükü / 25.5):                                                           |                                 | 2,35          |        |

| Program Çıktıları |                                                                                                                                                                                   |
|-------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 1                 | Alanıyla ilgili güncel ve teorik bilgilere sahip olmalıdır.                                                                                                                       |
| 2                 | Alanla ilgili edindirdiği bilgi ve becerileri problem çözmede kullanabilme, analitik ve stratejik düşünerek uygulamaya geçirebilme de katkısı önemlidir.                          |
| 3                 | Alanla ilgili edindirdiği bilgiler çerçevesinde bir işletmenin çevresini ve mikro anlamda işletmenin kendisini değerlendirebilme ve sorunları kavrayabilmesine katkısı önemlidir. |
| 4                 | Uygulama safhalarında bilgilerini disiplinler arası değerlendirebilirler.                                                                                                         |
| 5                 | Alanla ilgili konularda ekip çalışmasının getireceği sorumluluklara açıktır.                                                                                                      |
| 6                 | Öğrenciler girişimcilik ve liderliğe her zaman açıktır.                                                                                                                           |
| 7                 | Alanı ile ilgili edindiği bilgi ve beceriler düzeyindeki düşüncelerini ve önerilerini ilgililere yazılı ve sözlü olarak aktarır.                                                  |
| 8                 | Bir yabancı dili alanla ilgili konularda bilgi sahibi olacak şekilde yazılı olarak anlayabilmesi ve kullanabilmesidir.                                                            |
| 9                 | Avrupa Dil Portföyü A2 Genel Düzeyinde (en az alanındaki bilgileri takip edebilecek ve meslektaşları ile iletişim kurabilecek kadar) yabancı dil bilgisine sahiptir.              |
| 10                | Alanının gerektirdiği en az Avrupa Bilgisayar Kullanma Lisansı Temel Düzeyinde bilgisayar yazılımı ile birlikte bilişim ve iletişim teknolojilerini kullanır.                     |
| 11                | Sosyal hakların evrenselliği, sosyal adalet, kalite ve kültürel değerler ile çevre koruma, iş sağlığı ve güvenliği konularında yeterli bilince sahiptir.                          |
| 12                | Alanıyla ilgili konularda toplumsal refahı ön planda tutarak etik değerlere uygun değerlendirme ve yorum yapabilir.                                                               |
| 13                | Alanla ilgili konularda edindirdiği bilgi ve becerileri sürekli geliştirerek ve alanla ilgili yenilik ve gelişmeleri takip ederek ömür boyu öğrenmeye açık olur.                  |

**Ders Öğrenme Çıktısı - Program Çıktıları (1 -5 Puan Aralığı)**

| Ders Öğrenme Çıktısı                                                                                            | PÇ 1 | PÇ 2 | PÇ 3 | PÇ 4 | PÇ 5 | PÇ 6 | PÇ 7 | PÇ 8 | PÇ 9 | PÇ 10 | PÇ 11 | PÇ 12 | PÇ 13 |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|-------|-------|-------|-------|
| Mesleki alanda girişimciliğin önemini kavrar.                                                                   | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -     | -     | -     | -     |
| Girişimcinin kim olduğu ve kim olmadığını kavrar.                                                               | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -     | -     | -     | -     |
| Girişimcilik konusunun temel kavramlarını açıklar.                                                              | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -     | -     | -     | -     |
| Girişimci türlerini açıklar.                                                                                    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -     | -     | -     | -     |
| Girişimcilerin karşılaşacakları sorunlar karşısında bilinç kazanır ve bu sorunlara çözüm arama yollarını bilir. | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -    | -     | -     | -     | -     |

<https://ebs.bilecik.edu.tr/pdf/dersbilgigetir/263837>