



BİLECİK ŞEYH EDEBALI ÜNİVERSİTESİ
OSMANELİ MESLEK YÜKSEKOKULU
DİŞ TİCARET
(2022 - 2023) Ders Bilgi Formu



Ders Adı	Kodu	Yarıyıl	T+U Saat	AKTS	Z / S
Dış Ticaret Finansman Teknikleri	DIS227	3	3 + 1	4,0	Seçmeli
Birim Bölüm	Dış Ticaret - Ön Lisans (Yüz yüze)				
Amaç	Bu dersin amacı, ihracatın ve ithalatın finansmanı konusunda öğrencileri bilgilendirmek ve güncel finansal gelişmeler ışığında ihracat ve ithalatın finansmanı konularının takip edilmesidir.				
Ders İçeriği	Bu derste ihracatın ve ithalatın finansmanı konusundaki bilgiler ayrıntıları ile incelenir.				
Ders Veren	Dr. Öğr. Üyesi Mehmet Ali PAYLAN				
Ders Kaynakları	Ferudun KAYA, Uluslararası Finansman, Beta Yayınları, Eximbank internet sitesi: www.eximbank.gov.tr, Ferudun KAYA, Dış Ticaret ve Finansmanı, Beta Yayınları				

Hafta	Konu
1	Uluslararası Piyasalar ve Alternatif Finansman Çeşitleri
2	Sermaye Piyasası: Araçları, Faaliyetleri, Kurumları
3	Başlıca Finansman Yöntemleri: Leasing
4	Başlıca Finansman Yöntemleri: Factoring
5	Başlıca Finansman Yöntemleri: Forfaiting
6	Türk Eximbank Kredileri I
7	Türk Eximbank Kredileri II
8	Ticari Bankalardan Sağlanan Krediler
9	Karşı Ticaret ve Teminat Mektupları
10	Yurtdışı Kurumlardan Sağlanan Krediler
11	Üretime Yönelik Teşvikler ve Gümrük Rejimleri
12	Tanıtıma Yönelik Teşvikler ve Devlet Yardımları I
13	Tanıtıma Yönelik Teşvikler ve Devlet Yardımları II
14	Genel Değerlendirme

Ders İş Yüğü	Çalışma Türü / Öğretim Metotları	Süresi (Saat)	Sayısı
Dinleme ve anlamlandırma	Ders	2	14
Dinleme ve anlamlandırma, gözlem/durumları işleme, eleştirel düşünme, soru geliştirme	Tartışmalı Ders	1	14
Araştırma – yaşam boyu öğrenme, yazma, okuma, Bilişim	Sınıf Dışı Çalışma	1	14
Ara Sınav 1		2	7
Final		2	14
Ders İş Yüğü:		98	
AKTS (Ders İş Yüğü / 25.5):		3,84	

Program Çıktıları	
1	Uluslararası ticaretin başlıca teorilerine ve terminolojisini vakıf olabilmek
2	Gümrük işlemlerine vakıf olabilmek
3	Uluslararası finans ve muhasebe bilgisini iş hayatına uygulayabilmek
4	Bilgisayar ve gerekli paket program kullanım becerisine sahip olabilmek
5	Avrupa Birliği ve Türkiye'nin dış ticaret yapısını analiz edebilmek
6	Uluslararası pazarlamanın temel mantığını kazandırabilmek
7	Dış ticaretin yasal çerçevesini oluşturan başlıca hukuk kuralları ve mevzuatları dikkate almak
8	Dış ticaret firmalarının karşılaşılabileceği riskleri değerlendirme ve analiz edebilme becerisine sahip olabilmek
9	Uluslararası lojistik ve taşımacılık konularına vakıf olabilmek
10	Uluslararası platformlarda çalışabilecek nitelik ve yeterliliklere sahip olabilmek
11	Sözlü ve yazılı olarak etkin iletişim becerilerini kullanabilmek
12	Dış ticaret ile ilgili ulusal ve uluslararası çerçevede güncel ve ekonomik gelişmeleri takip edebilmek

Ders Öğrenme Çıktısı - Program Çıktıları (1 -5 Puan Aralığı)

Ders Öğrenme Çıktısı	PÇ 1	PÇ 2	PÇ 3	PÇ 4	PÇ 5	PÇ 6	PÇ 7	PÇ 8	PÇ 9	PÇ 10	PÇ 11	PÇ 12
Dış ticaret işlemlerinde ve finansmanında risk ve riskin kaynaklarını öğrenme.	5	3	4	4	5	1	3	5	2	4	3	5
İhracatın finansmanını sağlayan ulusal ve uluslar arası kuruluşların tanınması.	5	3	4	2	5	1	5	5	3	4	2	5
Alternatif finansman tekniklerinin öğrenilmesi.	5	3	5	1	5	2	4	5	2	5	3	5
Finansman uygulamalarının uygulama süreçlerini takip edebilme.	3	2	5	2	5	2	5	4	3	4	2	4
Sermaye ve döviz piyasalarını tanıma.	4	1	5	2	4	1	2	5	2	4	2	5
Ortalama Değer	4,4	2,4	4,6	2,2	4,8	1,4	3,8	4,8	2,4	4,2	2,4	4,8

<https://ebs.bilecik.edu.tr/pdf/dersbilgigetir/316517>